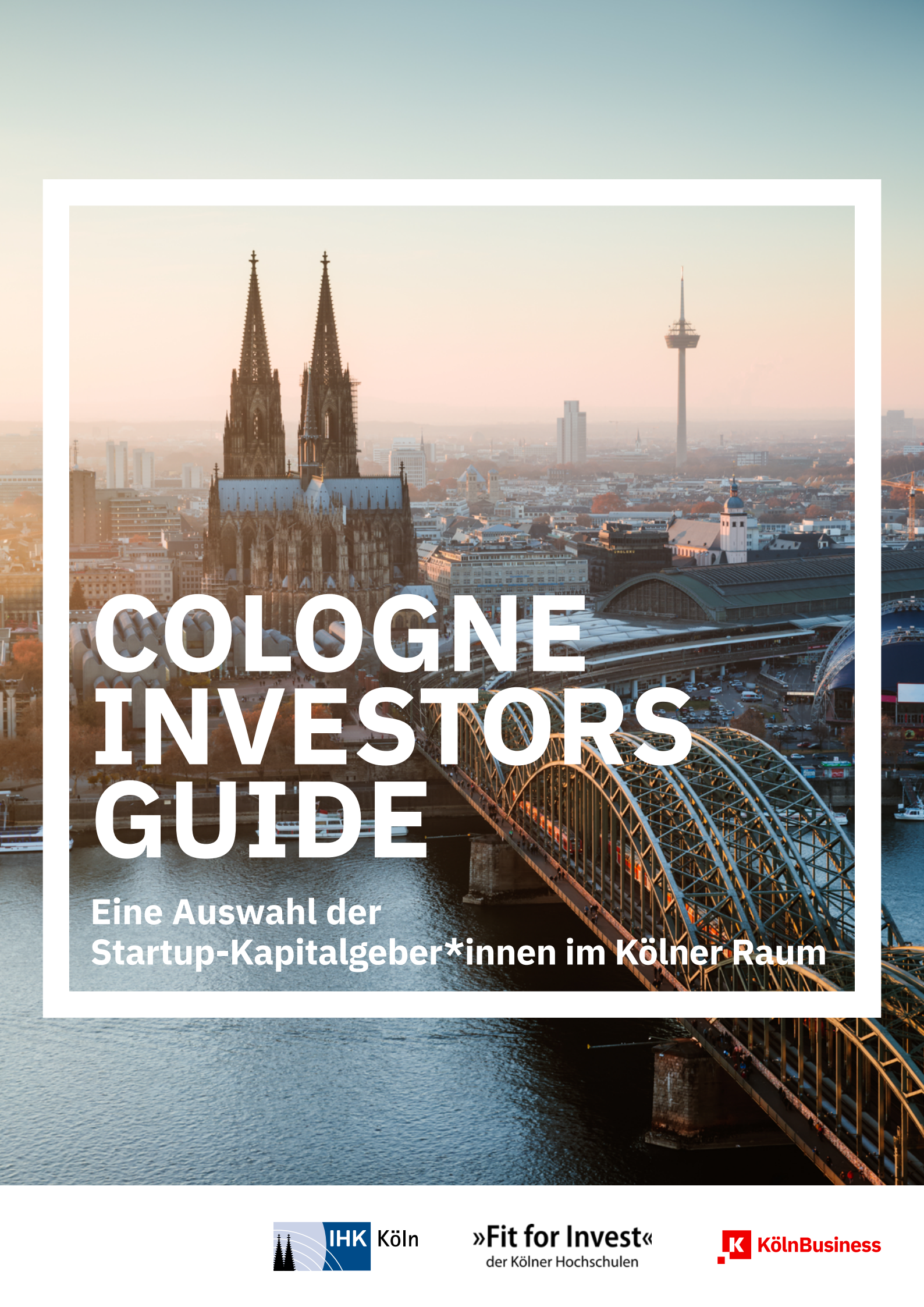




COLOGNE INVESTORS GUIDE

Eine Auswahl der
Startup-Kapitalgeber*innen im Kölner Raum

GRUSSWORT DER OBERBÜRGERMEISTERIN



Sehr geehrte Leser*innen,

ein bestehendes Problem zu lösen, die Welt ein bisschen besser zu machen, den Status Quo zu hinterfragen, um neue Lösungswege anzugehen - das sind einige der Gründe, weshalb Unternehmer*innen ein Startup gründen.

Eine Vision ist nur der Anfang. Denn für angehende Gründer*innen gilt es herauszufinden, ob die Idee umsetzbar ist und ob es einen Markt dafür gibt. In einem iterativen Prozess wird danach der „Product-Market-Fit“ gesucht. Sobald dies erreicht ist, fängt die Wachstumsphase an. Mit Wagniskapital unterstützen spezialisierte Investor*innen Startups während deren Entstehungs- und Wachstumsprozess. Sie führen fort oder ergänzen, wo die Förderprogramme an ihre Grenzen stoßen. Vielfalt bei den Finanzierungsmöglichkeiten ist deshalb unerlässlich bei der Entwicklung eines Startup-Ökosystems.

Umso mehr freue ich mich, dass wir in Köln zu den wichtigen Startup-Standorten zählen. Die Stadt hat über 550 Startups inklusive rund 90 Scaleups und ist damit attraktiv für weitere Gründungen. Mit mehr als 15 aktiven Venture Capital Fonds, zahlreichen Business Angels und Finanzinstituten, die vielversprechende Neugründungen und wachsende Jungunternehmen unterstützen, ist die Metropole am Rhein Treiberin von Innovationen weit über die regionalen Grenzen hinaus. Hier finden Startups die perfekte Ausgangsbasis für ihren Erfolg.

Diese Broschüre bietet Ihnen einen Überblick über die im Kölner Raum ansässigen Kapitalgeber*innen, so dass alle Interessierten das Angebot finden können, welches zu ihrer Geschäftsidee am besten passt.

Ich wünsche Ihnen bei der Umsetzung Ihrer Ideen hier am Startup-Standort Köln viel Erfolg.

A handwritten signature in blue ink that reads "Henriette Reker". The signature is fluid and cursive, written on a light blue background.

Henriette Reker
Oberbürgermeisterin der Stadt Köln

GRUSSWORT DER OBERBÜRGERMEISTERIN	02
INHALTSVERZEICHNIS	03
EINLEITUNG IN DEN INVESTORS GUIDE	04
STARTUP-INTERVIEWS	
UVIS	05
SOSAFE	06
INVESTOR*INNEN-INTERVIEWS	
E-NAVIK	07
NEOTEQ	08
TERMSHEET	09
INVESTOR*INNENPROFILE	10
VORSTELLUNG DER HERAUSGEBER	
KÖLNBUSINESS	41
>>FIT FOR INVEST<<	42
IHK KÖLN	43
IMPRESSUM	44

Gründer*innen mit Investor*innen am Standort vertraut machen

Der Weg in die Selbstständigkeit beginnt mit einer guten Idee. Damit aus einer ersten Idee aber auch ein erfolgreiches Unternehmen entstehen kann, ist Kapital ein wesentlicher Faktor. Denn Gründen kostet Geld. Bestimmte Ausgaben (z.B. für Arbeitsräume) fallen meist schon ab dem ersten Tag an. Gleichzeitig reichen die Umsätze junger Unternehmen anfangs in der Regel nicht aus, um die laufenden Kosten zu decken. Gerade in dieser Phase ist es wichtig, dass Startups Investor*innen finden, die sie mit dem nötigen Kapital unterstützen.

In unseren Gesprächen mit Startups stellen wir jedoch vermehrt fest, dass in Köln angesiedelte Investor*innen von Gründer*innen oft nicht angesprochen werden. Da das Rheinland über eine nicht zu vernachlässigende Zahl von Fonds und Financiers verfügt, ist es nur sinnvoll, dass junge Unternehmen in der Region die lokalen Angebote kennenlernen und diese auch wahrnehmen.

Das Ziel dieses Investors Guide ist es daher, Gründer*innen mit den am Standort ansässigen Investor*innen vertraut zu machen. Die Broschüre enthält dazu detaillierte Profile aus-

gewählter Venture Capital Fonds, Banken und Kreditinstitute sowie Business Angels aus der Region.

Darüber hinaus berichten im Investors Guide zwei Startups von ihren persönlichen Erfahrungen bei der Suche nach einem Investment: Wie sollte man sich am besten auf ein Gespräch mit potenziellen Geldgeber*innen vorbereiten? Was sollte bei der Investment-Suche beachtet werden? Zu Wort kommt auch die andere Seite – zwei Investor*innen berichten, wie sie ein Startup nachhaltig beeindruckt hat und worauf es bei der Entscheidung über ein Investment ankommt.

Mit der KölnBusiness Wirtschaftsförderung, der Industrie- und Handelskammer zu Köln und der Plattform »Fit for Invest« stellen sich darüber hinaus die drei Herausgeber dieser Broschüre vor und zeigen, wie sie junge Unternehmer*innen auf dem Weg zum ersten Investment unterstützen können.

Wir hoffen, dass Leser*innen dieser Broschüre Antworten auf ihre wichtigsten Fragen finden und wir jungen Unternehmen auf dem Weg zur Vorbereitung künftiger Finanzierungsrunden Orientierung bieten können.

Wenn Sie ebenfalls in dieser Übersicht erscheinen möchten, schreiben Sie uns an:

startup@koeln.business

„REGELMÄSSIGER AUSTAUSCH MIT ANDEREN IST ELEMENTAR“



Name des Startups

UVIS UV-Innovative Solutions GmbH

Name der Ansprechpartnerin

Katharina Obladen, Geschäftsführerin

Gründungsjahr

2016

Lead Investoren

NRW.BANK und Business Angels



Kurze Unternehmensbeschreibung

Das Kölner Unternehmen UVIS UV-Innovative Solutions GmbH wurde 2016 von Tanja Zirnstein und Katharina Obladen gegründet. UVIS steht für innovative Technologien, die die Hygiene im öffentlichen Raum steigern und somit das tägliche Umfeld ein wenig sicherer vor möglichen Infektionen machen. Seien es die verschiedensten Oberflächen oder Luft, die von Keimen aller Art mit Hilfe von UVC-Strahlung, Plasmatechnologie oder antimikrobieller Beschichtung befreit werden. Technologieberatung und Bürohygiene-Workshops für Unternehmen gehören ebenfalls zum Angebot von UVIS.

Wie habt ihr geeignete Investor*innen gefunden?

Wir waren schon im Vorfeld der Gründung gut in verschiedene Gründernetzwerke eingebunden – unter anderem durch unsere Teilnahme am Inkubator-Programm der Universität zu Köln. So hatten wir die Möglichkeit, im Rahmen eines Business Angel-Treffens pitchen zu können. Außerdem haben wir durch die Teilnahme an Businessplan-Wettbewerben einen sehr guten Kontakt zur NRW.BANK aufgebaut. Die Kombination aus Förderbank und Business Angel war für uns optimal und hat dazu geführt, dass wir zum ersten Fördercase des Seedcap Programms der NRW.BANK wurden.

Wie habt ihr euch auf die Gespräche mit den Investor*innen vorbereitet?

Gespräche mit Investor*innen haben wir akribisch vorbereitet. Wir haben uns darauf fokussiert, unser Unternehmen und das, was wir erreichen wollen, gut zusammenzufassen. Wir haben im Vorfeld Antworten auf mögliche Fragen vorbereitet, indem wir unseren Pitch mit Berater*innen und anderen Gründer*innen geprobt haben. Das hat uns die Sicherheit gegeben, immer eine Antwort parat zu haben und die richtige Message zu vermitteln.

Wie ging es für euch nach der Finanzierung weiter?

Nach der Finanzierung konnten wir die Produktion unserer Desinfektionsmodule richtig starten, doch zuvor liefen bereits die ersten Pilotprojekte und auch mikrobiologische Tests. Dies war elementar für einen Proof of Concept und um weitere Kunden zu überzeugen.

Gibt es etwas, was ihr anderen Gründer*innen zum Thema Finanzierung raten würdet?

Tauscht euch mit anderen aus! Nutzt Netzwerktreffen, wie zum Beispiel organisierte Business Angel-Treffen. Man kann sich auch direkt an Business Angel-Netzwerke wenden und sich dort vorstellen. Durch Gespräche mit anderen Gründer*innen könnt ihr Erfahrungen austauschen und so Informationen sammeln, welche Veranstaltungen und Netzwerke in eurer Region angeboten werden, die gut zu eurer Geschäftsidee passen. Absagen sollte man nicht persönlich nehmen. Meistens macht man als Startup etwas Neues, und nicht jeder sieht darin einen Nutzen oder eine gute Investition. Wenn sich Kritik oder Einwände häufen, sollte man diese Bereiche jedoch kritisch überdenken und gegebenenfalls anpassen.

„WICHTIG IST, DASS ES MENSCHLICH UND STRATEGISCH PASST“



Name des Startups

SoSafe GmbH

Name des Ansprechpartners

Dr. Niklas Hellemann, Geschäftsführer

Gründungsjahr

2018

Lead Investoren

GFC/Rocket Internet und Acton Capital



Kurze Unternehmensbeschreibung

Die Awareness-Plattform von SoSafe sensibilisiert und schult Mitarbeitende kontinuierlich im Umgang mit den Themen IT-Sicherheit und Datenschutz. Phishing-Simulationen und interaktive Micro-E-Learnings bringen den Mitarbeitenden auf effektive und nachhaltige Art und Weise bei, worauf etwa bei der Nutzung von E-Mails, Passwörtern oder personenbezogenen Daten zu achten ist. Das Unternehmen erhält ein anonymes, aber differenziertes Reporting und kann Awareness-Building so messbar machen – vollkommen DSGVO-konform.

Wie habt ihr geeignete Investor*innen gefunden?

Grundsätzlich waren wir im Gründerteam schon sehr gut in die Venture-Capital-Szene vernetzt, zum Beispiel durch meine Promotionszeit an der RWTH Aachen. Am Lehrstuhl von Professor Dr. Malte Brettel liegt der Fokus auf Innovation und Entrepreneurship und dadurch besteht ein breites Netzwerk in dem Bereich. Auch hilfreich waren unsere Netzwerke bei McKinsey und BCG, die wir durch vorherige Berufserfahrung aufgebaut haben.

Wie habt ihr euch auf die Gespräche mit den Investor*innen vorbereitet?

Mein Tipp an Gründer*innen, die vor einem Gespräch mit Investor*innen stehen: Seid euch darüber im Klaren, welches Problem ihr löst (es sollte relevant sein), was ihr konkret dafür braucht (in der Regel Kapital) und vor allem, wofür ihr das

Kapital verwenden wollt. Habt keine Angst vor vermeintlich gemeinen Fragen. Denn genau diese Fragen bieten oft einen sehr großen Mehrwert. Vielleicht gibt es noch Lücken in eurem Geschäftsmodell, über die ihr ohne die Anregung der Investor*innen noch nicht nachgedacht habt.

Wie ging es für euch nach der Finanzierung weiter?

Für uns ging es sehr rasant weiter. Bereits während der Anschubfinanzierung haben wir substanzielle Umsätze gemacht, die dann zügig angestiegen sind. So konnten wir auch die weitere Skalierung finanzieren. Mit mittlerweile mehr als 160 Mitarbeitenden sind wir eines der am schnellsten wachsenden Softwareunternehmen in Deutschland.

Gibt es etwas, was ihr anderen Gründer*innen zum Thema Finanzierung raten würdet?

Mein Rat ist: Achtet bei der Auswahl von Investor*innen nicht nur darauf, Kapital zu bekommen. Manchmal habe ich das Gefühl, Gründer*innen suchen ein Investment aus Selbstzweck. Gute Investor*innen sind Menschen, die euch ganz aktiv unterstützen und Mehrwert schaffen – euch zum Beispiel helfen, bestimmte Fehler nicht zu machen, die typischerweise an bestimmten Stellen passieren.

Wichtig ist, dass es sowohl menschlich als auch strategisch passt und ihr schaut, bei welchen Stufen euch die Investor*innen unterstützen können. Ist euch beispielsweise eine internationale Skalierung wichtig? Da gibt es verschiedene Investor*innen, die in diesem Bereich ein besonders starkes Profil haben. Sucht für eine gelungene Finanzierung gezielt Investor*innen, die zu euch und eurem Geschäftsmodell passen.



Firma

e-navik GmbH

Name der Ansprechpartnerin

Parul Madan

Welche Themen sind in Ihrem Investitionsfokus

SaaS, IoT, AI, Daten, B2B, Blockchain, E-Commerce, Gesundheit Wesen, 5G-Tech, VR&AR, Gamification, Fintech, Healthtech, Ed-Tech und Medien.

Wie kann man Sie am besten erreichen

über das Kontaktformular auf www.e-navik.com

„JEDES STARTUP IST EINZIGARTIG“

Wie kann ein Startup Sie zu einem Investment überzeugen?

Das Startup muss zeigen, dass es aus dem richtigen Team besteht. Zum Beispiel, weil es über die erforderlichen Fähigkeiten verfügt und eindeutige Einblicke in die Marktchancen erhalten hat.

Woher wissen Sie, dass es der richtige Zeitpunkt für ein Investment ist?

Das ist abhängig von der Überzeugung, die das Team während der Startup-Entwicklung demonstriert hat. Wir haben schon in Ideen auf dem Papier, in MVPs und in Teams mit Traktion investiert, die bereits Produkte auf den Markt gebracht haben. Jedes Startup ist einzigartig, genau wie jede Reise der Gründer*innen einmalig ist.

Woher wissen Sie, ob die Dienstleistung oder das Produkt, das Ihnen präsentiert wird, Potenzial hat?

Das hängt wieder von diversen Faktoren ab: Das Team, die Technologie, das Timing des Produkts oder der Lösung, die Traktion, die den Produkt-Markt-Fit beweist, die Marktchance. Als Investor*innen müssen wir uns ständig über Trends, Marktdynamiken und Wachstumschancen informieren.

Welchen Rat würden Sie Startups geben, die sich für eine erfolgreiche Finanzierung an Sie wenden?

Nun, Startups aller Phasen – von der Ideenphase bis hin zu Scaleups – können uns über unsere DueDash-Plattform erreichen. Wir unterstützen Startup-Unternehmen in jeder Phase, von der Gründung über die Netzwerkbildung und den Marktzugang bis hin zum Fundraising. Unser einzigartiges Verfahren der Startup-Due-Diligence ermöglicht es Gründer*innen, ihren Zielen beim Aufbau eines Unternehmens treu zu bleiben, während sie mit Strenge Fundraising betreiben.

„TEAM, TEAM, TEAM, PRODUKT, MARKT UND TECHNOLOGIE“



neoteq
ventures

Firma

neoteq ventures

Ansprechpartner

Simon Schneider

Welche Themen sind in Ihrem

Investitionsfokus:

B2B SaaS, Fintech, Insurtech, Mobility, AI

Wie kann man Sie am besten erreichen

simon@neoteq.de

www.neoteq.de

Wie kann ein Startup Sie zu einem Investment überzeugen?

Wenn wir ein Startup betrachten, sind für uns folgende Faktoren von besonderer Bedeutung: Team, Team, Team, Produkt, Markt und Technologie. Erfolgreiche Unternehmen entstehen am Ende immer durch die Menschen, die es aufbauen. Aus diesem Grund schauen wir uns das Team immer besonders ausführlich an.

Woher wissen Sie, dass es der richtige Zeitpunkt für ein Investment ist?

Neben vielen anderen Aspekten ist das richtige Timing einer der wichtigsten Faktoren für den Erfolg oder Misserfolg von Startups. In diesem Kontext ist es für uns besonders relevant, dass es eine Nachfrage am Markt nach den Produkten des Unternehmens gibt. Die Marktnachfrage ist ein guter Gradmesser dafür, ob das Timing passt.

Woher wissen Sie, ob die Dienstleistung oder das Produkt, das Ihnen präsentiert wird, Potenzial hat?

Dazu schauen wir uns ausführlich den Markt, das Wettbewerbsumfeld und die Alleinstellungsmerkmale an. In diesem Zusammenhang machen wir uns dann auch ein Bild davon, wie groß das Kundenproblem ist, welches gelöst werden soll. Je größer das Kundenproblem, desto höher ist die Wahrscheinlichkeit, dass das Produkt oder der Service entsprechend erfolgreich sein kann.

Welchen Rat würden Sie Startups geben, die sich für eine erfolgreiche Finanzierung an Sie wenden?

Es gibt nicht das eine Kriterium, welches am Ende darüber entscheidet, ob es zum Investment kommt oder nicht. Wir schauen uns Startups über einen gewissen Zeitraum hinweg in den eben beschriebenen, verschiedenen Bereichen an. Es folgen mehrere Sessions mit dem Team. Daraus setzt sich für uns Stück für Stück ein Bild zusammen, welches am Ende Grundlage unserer Entscheidung ist. Wichtig ist dabei, dass die Startups offen und vertrauensvoll mit uns zusammenarbeiten. Wenn wir hier Zweifel haben, sind die Gespräche schnell wieder beendet.

TERM SHEET – TOP 6 TERMS

Das Term Sheet ist ein Eckpunktepapier, meist auf Englisch, in dem die wichtigsten Bedingungen der durchzuführenden Finanzierungsrunde und der zukünftigen Zusammenarbeit zwischen den Parteien zusammengefasst werden. Wir haben für euch die sechs wichtigsten Begriffe zusammengestellt, die ihr als Gründer*innen für euer erstes Term Sheet kennen solltet:

Pre-Money Valuation

Bewertung des Startups vor Durchführung der Finanzierungsrunde; maßgeblich für die Berechnung der an die Investor*innen neu auszugebenden Geschäftsanteile auf Grundlage des sog. Share Price. Dieser Anteilspreis wird oft fully diluted berechnet, d.h., dass nicht nur die Stammgeschäftsanteile, sondern auch virtuelle Geschäftsanteile, Optionen und/oder Wandeldarlehen Berücksichtigung finden: $\text{Fully Diluted Share Price} = \text{Pre-Money Valuation} / (\text{Stammkapital} + \text{virtuelle Geschäftsanteile etc.})$. Der Quotient aus Investition und Share Price ergibt die Anzahl der im Rahmen der Finanzierungsrunde auszugebenden Geschäftsanteile.

Representations & Warranties (kurz: Reps and Warranties) / Guarantees

Garantien, die euer Startup und ggfs. auch ihr als Gründer*innen in Bezug auf den Zustand des Startups abgeben. Ist die Garantie falsch, können die Investor*innen Schadensersatz, ggfs. auch einen Compensatory Capital Increase verlangen. Unter einem Compensatory Capital Increase werden Schäden der Investor*innen aus Garantieverletzungen nicht mit Geld, sondern mit Geschäftsanteilen über eine weitere Kapitalerhöhung ersetzt.

Downround Protection

Gibt das Startup zukünftig Geschäftsanteile zu einem niedrigeren Share Price aus, dürfen Investor*innen aus einer höher bewerteten Runde zum Ausgleich weitere Geschäftsanteile

zum Wert von EUR 1 je Geschäftsanteil zeichnen. Ausgestaltungen (mit starken Unterschieden): Full Ratchet, Narrow Based Weighted Average, Broad Based Weighted Average. Je nach Ausgestaltung erhalten die Investor*innen mehr oder weniger Ausgleichsanteile.

Protective Provisions / Corporate Governance

Regeln der Corporate Governance, die festhalten, welchen Maßnahmen der Geschäftsführung die Gesellschafterversammlung oder ein Beirat (Advisory Board) vor ihrer Umsetzung zustimmen muss; häufig werden Zustimmungsvorbehalte bestimmter Investor*innengruppen (Investor Majority) oder individuelle Vetorechte einzelner Investor*innen verlangt/vereinbart.

(Non-) Participating Liquidation Preference

Regelt die Erlösverteilung beim Verkauf (Exit) oder der Liquidation des Startups. Investor*innen erhalten bei der Non-Participating Liquidation Preference (anrechenbare Liquidationspräferenz) auf erster Stufe präferiert ihre Investition erstattet; auf zweiter Stufe werden ggf. verbleibende Erlöse an alle Gesellschafter*innen entsprechend der Beteiligungsquote verteilt – für Investor*innen unter Anrechnung dessen, was ihnen bereits auf erster Stufe gezahlt wurde. Bei einer Participating Liquidation Preference (nicht-anrechenbare Liquidationspräferenz) erfolgt keine Anrechnung auf der zweiten Stufe. Diese Stufenregelung wird auch Waterfall genannt.

Vesting

Bindet Gründer*innen für einen gewissen Zeitraum (Vesting Period) an das Startup. Hören sie während der Vesting Period auf, für das Startup tätig zu sein, verlieren sie einen Teil, ggfs. auch alle Geschäftsanteile, je nach Grund des Ausscheidens (sog. Good-/ Bad-/ Grey-Leaver).



Wir sind eine der führenden Anwaltskanzleien für Venture Capital, Private Equity und Fondsstrukturierung in Deutschland und beraten aufstrebende Startups, familiengeführte mittelständische Unternehmen, Konzerne und Private Equity-/ Venture Capital-Fonds. Unser Team aus erfahrenen Rechtsanwält*innen, Steuerberater*innen und Tax Specialists hat allein in 2021 über 100 Finanzierungsrunden beraten. Köln, Berlin und Hamburg sind unser Zuhause.

Ansprechpartner:

Johannes Janning
johannes.janning@ypog.law

Investor*innenprofil: AC+X Strategic Investments GmbH



Unternehmensname	AC+X Strategic Investments GmbH
Ansprechpartner	Herr Philipp Seubert, Investment Manager
Email	philipp@acx-invest.de

2. Ansprechpartner	Herr Nico Schröder, Geschäftsführer
Email	nico@acx-invest.de

Anschrift des Unternehmens	AC+X Strategic Investments GmbH Oppenheimstraße 9 50668 Köln
-----------------------------------	--

Kurzbeschreibung des Unternehmens	Wir sind ein strategischer Investor für unsere Muttergesellschaft die Aachener Grundvermögen und verfolgen mit unseren Investments Pilotprojekte, Company Building und Partnerschaften mit Startups . Mit dem Mission-Statement „Urban City Lab“ wird das Ziel formuliert, an digitalen Lösungen mitzuarbeiten, die die Urbanität von Innenstädten fördern. Schwerpunkt sind hierbei der innerstädtische Einzelhandel, Wohnen einschließlich der stationären Altenpflege. Wir betrachten unsere Beteiligung jeweils im Gesamtkontext der Stadt mit ihrer Lebens- und Aufenthaltsqualität für die Menschen bzw. für Digitalisierung von Managementaufgaben Rund um die Immobilienverwaltung.
--	--

Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	2017
Website des Unternehmens	www.acx-invest.de/about-us
Art des Investments	Netzwerk, Leidenschaft, Wagniskapital
Geografischer Zielmarkt	Deutschland, Europa
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	Erstinvestment zwischen 100.000 – 1.200.000 Euro, mit insgesamt bis zu 2 Millionen Euro pro Unternehmen durch Folgeinvestitionen.
Fondsgröße	5 Investments
Zielbranchen	Retail Tech, Prop Tech und Smart City
Investitionskriterien	Nur Zielbranchen, keine Einzelgründer, mind. 30 % der Unternehmensanteile beim Management, Leidenschaft im gesamten Team. Gutes Geschäftsmodell mit Aussicht auf Erfolg und Cash Flow. Top motivierte Gründer*innen und Unternehmenstreiber*innen, die Lust und Spaß an ihrem Projekt haben.
Portfolio	siehe unter: acx-invest.de/our-investments

Investor*innenprofil: Bettink Vermögensverwaltung



Unternehmensname	Bettink Vermögensverwaltung
Ansprechpartner	Herr Jan Bettink, Geschäftsführer
Email	bettink@janbettink.de
Anschrift des Unternehmens	Bettink Vermögensverwaltung Waidmarkt 5 50676 Köln
Email des Unternehmens	bettink@janbettink.de
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Verwaltung eigenen Vermögens, die Beteiligung an anderen Unternehmen, sowie die Erbringung von Beratungsdienstleistungen, in diesem Zusammenhang auch Beteiligungen in deutsche Startups.
Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	2017
Art des Investments	Venture Capital
Zielbranchen	Immobilien, Finanzwesen, Technologie
Investitionskriterien	Early Stage

Investor*innenprofil: Beyer Holding GmbH



Unternehmensname	Beyer Holding GmbH
Ansprechpartner	Herr Thorsten S. Beyer, Gesellschafter
Email	tbeyer@beyer-invest.de
Anschrift des Unternehmens	Beyer Holding GmbH Am Grasgarten 21 53819 Neunkirchen-Seelscheid
Email des Unternehmens	tbeyer@beyer-invest.de
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Wir sind Privatinvestor und agieren sehr familiär. Wir bieten kurze und schnelle Entscheidungswege, tatsächliche Unterstützung wo gewünscht, gute Kontakte zu kritischen Partner*innen und Expert*innen.
Unternehmensstandort	Rheinland
Gründungsjahr	2015
Website des Unternehmens	www.beyer-invest.de
Art des Investments	Kredit, Wagniskapital, Beratung, Vernetzung
Geografischer Zielmarkt	Fokus auf das Rheinland und Deutschland
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	1 Million Euro
Zielbranchen	Alles mit einem guten Geschäftsmodell und Branchen, die zukunftsfähig sind
Investitionskriterien	Gutes Geschäftsmodell mit Aussicht auf Erfolg und Cash Flow. Top motivierte Gründer*innen und Unternehmenstreiber*innen, die Lust und Spaß an ihrem Projekt haben.
Portfolio	Oono, Charry, CologneCapital

Investor*innenprofil: BitStone Capital



Unternehmensname	BitStone Capital
Ansprechpartner	Herr Kai Panitzki, Managing Director
Email	kai@bitstone.capital
2. Ansprechpartner	Herr Manfred Heid, Managing Director
Email	manfred@bitstone.capital
Anschrift des Unternehmens	BitStone Capital Am Kabellager 11 51063 Köln
Email des Unternehmens	hello@bitstonecapital.com
Kurzbeschreibung des Unternehmens	BitStone Capital ist ein international operierender Venture Capital Investor und Company Builder, der gezielt innovative digitale Real Estate- und Construction-Geschäftsmodelle entwickelt. Über die Finanzierung hinaus katalysiert BitStone Capital das Wachstum seiner PropTech- und ConstructionTech-Beteiligungsunternehmen mit seinem weitreichenden Netzwerk, einzigartigem Branchen-Know-How und spezifischer Expertise in neuen Technologien.
Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	2017
Website des Unternehmens	www.bitstone.capital
Art des Investments	Venture Capital
Geografischer Zielmarkt	Fokus Deutschland, Österreich, Schweiz, aber auch International
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	Bis zu 3 Millionen Euro
Zielbranchen	Technologie, Immobilien
Investitionskriterien	Early Stage - Construction Tech, Real Estate Tech
Portfolio	Aedifion, Doozer, Inreal, Plan4, Zenhomes



Unternehmensname	capacura
Ansprechpartner	Herr Dr. Ingo Dahm, Geschäftsführer
Email	ingo.dahm@capacura.de
2. Ansprechpartner	Frau Ina Dahm
Email	ina.dahm@capacura.de
Anschrift des Unternehmens	capacura Mühlengasse 7 50667 Köln
Email des Unternehmens	office@capacura.de
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Als Impact Investor*nnen investiert capacura in frühphasige Startups im Umwelt-, Bildungs- und Gesundheitswesen.
Unternehmensstandort	Köln
Website des Unternehmens	www.capacura.de
Art des Investments	Wagniskapital
Geografischer Zielmarkt	Deutschland, Österreich, Schweiz
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	500.000 Euro
Zielbranchen	Bildung, Umwelt, Gesundheit
Investitionskriterien	Phase: Pre-Seed, Seed, Series A, Fokus auf digitale Lösungen
Portfolio	aumio, beesharing, cabuu, clockin, eevie, estancia verde, everwave, icho, igetnow, krankenhaus.de, maison heroine, prepmymeal, qrago, quizco, skoove, sneaker rescue, trackle

Capnamic



Unternehmensname	Capnamic Ventures
Ansprechpartner	Herr Jörg Binnenbrücker, Founding Partner
Email	jb@capnamic.com

Anschrift des Unternehmens	Capnamic Ventures Management GmbH Kaiser-Wilhelm-Ring 26 50672 Köln
Email des Unternehmens	info@capnamic.com

Kurzbeschreibung des Unternehmens	Wir sind eine führende Early Stage Venture Capital Gesellschaft mit Sitz in Berlin und Köln. Unser Ziel ist es, der erste institutionelle Investor, vertrauensvoller Partner und Begleiter von Top-Unternehmern zu werden. Wir unterstützen unsere Portfoliounternehmen mit unserem unternehmerischen Hintergrund und unserem Netzwerk von Unternehmensinvestor*innen. Wir investieren in Märkte und Branchen, die sich durch hohes Wachstum und technologische Innovation auszeichnen und glauben, dass die Disruption durch digitale Transformation vorangetrieben wird.
--	--

Unternehmensstandort	Köln, Berlin, München
Gründungsjahr	2013
Website des Unternehmens	www.capnamic.com
Art des Investments	Venture Capital
Geografischer Zielmarkt	Deutschland, Österreich, Schweiz
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	250.000 - 5 Millionen Euro
Fondsgröße	Capnamic Fund III (190 Millionen Euro) Total Assets under Management (AUM): >340 Millionen Euro
Zielbranchen	Bildung, Umwelt, Gesundheit, B2B Solutions, Digital Infrastructure, Digital Transformation
Investitionskriterien	Pre-Seed, Seed, Series A
Portfolio	LeanIX, Staffbase, Everstox, ParcelLab

Investor*innenprofil: Cohors Fortuna Capital



**Cohors
Fortuna
Capital**



Unternehmensname	Cohors Fortuna Capital
Ansprechpartner	Herr Sebastian Garcia Dennemark, Geschäftsführer
Email	garcia-dennemark@cohors-fortuna-capital.com

2. Ansprechpartner	Herr Nils Sonnenfroh, Geschäftsführer
Email	sonnenfroh@cohors-fortuna-capital.com

Anschrift des Unternehmens	Cohors Fortuna Capital Im Mediapark 5 50670 Köln
Email des Unternehmens	garcia-dennemark@cohors-fortuna-capital.com

Kurzbeschreibung des Unternehmens	Der Joker im Captable
--	-----------------------

Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	2021
Website des Unternehmens	www.cohors-fortuna-capital.com
Art des Investments	Wagniskapital
Geografischer Zielmarkt	Deutschland, Europa
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	50.000 - 1 Million Euro
Zielbranchen	Handwerk, SaaS, FutureCity, Impact, Agnostisch
Investitionskriterien	PreSeed - Series A
Portfolio	Wethebrands, Schrottbienen, Audoora, BenFit, Meet5



Unternehmensname	CologneInvest
Ansprechpartner	Herr Dr. Ardeschir Habibi, Geschäftsführender Gesellschafter
Email	habibi@cologne-invest.com
Anschrift des Unternehmens	CologneInvest Theodor-Heuss-Ring 23 50668 Köln
Email des Unternehmens	info@cologne-invest.com/
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Private Equity, Venture Capital Investment auch in der Seed & Startup Phase
Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	1999
Website des Unternehmens	www.cologne-invest.com
Art des Investments	Venture Capital & Business Angel
Geografischer Zielmarkt	International

COPARION



Unternehmensname	coparion
Ansprechpartner	Herr David Zimmer, Geschäftsführer
Email	david.zimmer@coparion.vc
2. Ansprechpartner	Herr Christian Schulte, Geschäftsführer
Email	christian.schulte@coparion.vc
Anschrift des Unternehmens	coparion Ottoplatz 6 50679 Köln
Email des Unternehmens	info@coparion.vc
Kurzbeschreibung des Unternehmens	coparion ist ein Venture Capital-Fonds für junge, deutsche Technologieunternehmen. Wir sind ein pragmatischer Investor mit Blick für das Wesentliche und Ausdauer für die Langstrecke.
Unternehmensstandort	Köln und Berlin
Website des Unternehmens	coparion.vc
Art des Investments	Venture Capital
Geografischer Zielmarkt	Deutschland
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	bis zu 15 Millionen Euro in Runden von 0,5 - 5 Millionen Euro
Fondsgröße	275 Millionen Euro
Zielbranchen	Technologie & Life Science
Investitionskriterien	Startup & junge Wachstumsphase
Portfolio	CLARK, Grover, Finoa, Parcellab, Heparegenix

Investor*innenprofil: Curious Capital



Unternehmensname	Curious Capital VC
Ansprechpartner	Herr Johannes Heinen, Geschäftsführer
Email	johannes@curiouscapital.vc

Anschrift des Unternehmens	Curious Capital VC Stolkgasse 25-45 50667 Köln
Email des Unternehmens	contact@curiouscapital.vc

Kurzbeschreibung des Unternehmens	Curious Capital wurde 2017 als Venture-Capital-Tochtergesellschaft des Heinen-Verlags („Kölnische Rundschau“) gegründet, um sich an Startups in relevanten Technologien und Märkten zu beteiligen. Curious Capital sucht nach frühphasigen Investments in Unternehmen mit Technologie-getriebenem USP.
--	---

Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	2017
Website des Unternehmens	www.curiouscapital.vc
Art des Investments	Venture Capital
Geografischer Zielmarkt	keine Einschränkung
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	50.000 - 250.000 Euro initial, bis zu 1 Million Euro über die Investmentdauer
Fondsgröße	keine Fondsstruktur
Zielbranchen	technische Innovationen in Software und Medizintechnik
Investitionskriterien	Seed and Early Stage
Portfolio	Tegus Medical, vAudience, Flits Music, Block Builders, Ad Tonos

DIETER VON HOLTZBRINCK VENTURES //



Unternehmensname	Dieter von Holtzbrinck Ventures/crossventures GmbH
Ansprechpartner	Herr Peter Richarz, Managing Partner
Email	richarz@dvhventures.de
2. Ansprechpartner	Herr Fabian von Trotha, Managing Partner
Email	vontrotha@dvhventures.de
Anschrift des Unternehmens	Dieter von Holtzbrinck Ventures/crossventures GmbH Goltsteinstraße 106 50968 Köln
Email des Unternehmens	contact@dvhventures.de
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Dieter von Holtzbrinck Ventures (DvH Ventures) ist einer der führenden europäischen Early-Stage-Investoren. Als unabhängiger Risikokapitalgeber investiert DvH Ventures in junge Technologieunternehmen und baut erfolgreiche Investment-Cluster u.a. in Bereichen wie Digital Health, Education oder Fintech auf. Neben Kapital unterstützt DvH Ventures die Unternehmen mit Management-Expertise und einem internationalen Investorennetzwerk. Ein exklusives Media-for-Equity-Programm bietet zudem Zugang zu starken Marken wie Handelsblatt, DIE ZEIT, WirtschaftsWoche und Apotheken Umschau und damit eine enorme Reichweite in die jeweiligen Zielgruppen.
Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	2014
Website des Unternehmens	dvhventures.de
Art des Investments	Venture Capital
Geografischer Zielmarkt	Europa
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	0,5 - 3 Millionen Euro
Fondsgröße	Digital Tech Fund II (50 Millionen Euro) Digital Health Fund (60 Millionen Euro)
Zielbranchen	Digital Health, Education, DeepTech, Web3 u.a.
Investitionskriterien	Pre-Seed, Seed, Series A
Portfolio	u.a. LIQID, StudySmarter, Nect, LiveEO, juli dvhventures.de/portfolio



Unternehmensname	e-navik
Ansprechpartnerin	Frau Parul Madan, Geschäftsführerin
Email	parul.madan@e-navik.com
2. Ansprechpartner	Herr Nikhil Madan, Gründer und Partner
Anschrift des Unternehmens	e-navik Maarweg 139 50825 Köln
Email des Unternehmens	ebag@e-navik.com
Kurzbeschreibung des Unternehmens	e-navik investiert in Frühphasen-Unternehmen und hat einen Gründer*innen-freundlichen Ansatz.
Unternehmensstandort	Köln, Neu-Delhi
Gründungsjahr	2011
Website des Unternehmens	e-navik.com
Art des Investments	Wagniskapital
Geografischer Zielmarkt	International
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	250.000 Euro
Fondsgröße	Family-Office
Zielbranchen	SaaS, IoT, A.I., Daten, B2B, Blockchain, E-Commerce, Gesundheitswesen, 5G-Tech, VR&AR, Gamification, Fintech, Healthtech, Ed-Tech und Medien
Investitionskriterien	Geschäftsmodell, Technologie, Zielgruppen, Skalierbarkeit
Portfolio	Siehe Webseite

Investor*innenprofil: Energy Impact Partners



ENERGY IMPACT PARTNERS™



Unternehmensname	Energy Impact Partners
Ansprechpartner	Herr Dr. Matthias Dill, CEO
Email	dill@energyimpactpartners.com

Anschrift des Unternehmens	Energy Impact Partners Christophstr. 15-17 50670 Köln
-----------------------------------	---

Kurzbeschreibung des Unternehmens	Venture Capital Fund mit Fokus auf Dekarbonisierung.
--	--

Unternehmensstandort	New York, San Francisco, Köln, London, Oslo
Website des Unternehmens	www.energyimpactpartners.com
Art des Investments	Venture Capital
Geografischer Zielmarkt	Europa, USA
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	10 - 50 Millionen Euro
Zielbranchen	Energy, Nachhaltigkeit, ESG
Portfolio	Zolar, Instagrid, EV.energy, Rangeforce

Investor*innenprofil: GSBB GmbH



Unternehmensname	GSBB GmbH (Georg Stahl Beteiligung- und Beratung)
Ansprechpartner	Herr Georg Stahl, Unternehmer & Investor
Email	georg.stahl@gsbb.eu
Anschrift des Unternehmens	GSBB GmbH Frohnstr. 43 40789 Monheim
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Family Office / Beteiligungen – schnelle Entscheidungswege, unternehmerische Betreuung und Unterstützung, Hands-on und flexibel
Unternehmensstandort	Köln / Monheim
Gründungsjahr	2007
Art des Investments	Venture Capital und Private Equity Investments
Geografischer Zielmarkt	Deutschland, Österreich, Schweiz
Investitionskriterien	erstklassiges Geschäftsmodell



High-Tech Gründerfonds



Unternehmensname	High-Tech Gründerfonds (HTGF)
Ansprechpartner	Herr Dr. Alex von Frankenberg, Geschäftsführer
Email	a.frankenberg@htgf.de

2. Ansprechpartnerin	Frau Claudia Raber, Director Relationship Management
Email	c.raber@htgf.de

Anschrift des Unternehmens	High-Tech Gründerfonds Management GmbH Schlegelstraße 2 53113 Bonn
-----------------------------------	--

Email des Unternehmens	office@htgf.de
-------------------------------	----------------

Kurzbeschreibung des Unternehmens	Der High-Tech Gründerfonds (HTGF) ist Deutschlands aktivster Frühphasen-investor. Mit einem Volumen von rund 576 Mio. EUR in zwei Fonds finanziert der HTGF junge Technologie Startups, die vielversprechende Forschungsergebnisse unternehmerisch umsetzen. Investoren der Public-Private-Partnership sind das BMWi sowie 18 namhafte Wirtschaftsunternehmen.
--	--

Unternehmensstandort	Bonn
Gründungsjahr	2005
Website des Unternehmens	www.htgf.de/de/
Art des Investments	Venture Capital
Geografischer Zielmarkt	National & EU
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	600.000 bis 3 Millionen Euro
Zielbranchen	High-Tech, branchenübergreifend
Investitionskriterien	Team, Technologie, Markt, Geschäftsmodell
Portfolio	EcoIntense GmbH, Mister Spex GmbH, eGym GmbH, Multiphoton Optics GmbH

Investor*innenprofil: KB Ventures



Unternehmensname	KB Ventures
Ansprechpartner	Herr Prof. Dr. Kai Buehler
Email	Kai@KarmaKarma.com
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Frühphasige Tech Investments mit Fokus auf eCommerce, VR/AR, Social Entrepreneurship/Clean Tech
Unternehmensstandort	Köln und Los Angeles
Gründungsjahr	2005
Art des Investments	Business Angel
Geografischer Zielmarkt	Deutschland und USA (Westküste)
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	bis 500.000 Euro
Zielbranchen	eCommerce, VR/AR, Social Entrepreneurship/Clean Tech
Investitionskriterien	Höherer 4T Score (Team - interdisziplinär, Timing - Markgröße, Traction - initial, Tech & Product – min MVP)
Portfolio	Honey (PayPal), mimik, fakespot, KarmaKarma, storrito, Deskcloud

Investor*innenprofil: KSK-Wagniskapital GmbH



Unternehmensname	KSK-Wagniskapital GmbH
Ansprechpartner	Herr Adriano Calabrese, Geschäftsführer
Email	adriano.calabrese@ksk-koeln.de
2. Ansprechpartner	Herr Felix Nonnenmacher, Investment manager
Email	felix.nonnenmacher@ksk-koeln.de
Anschrift des Unternehmens	KSK-Wagniskapital GmbH Neumarkt 18-24 50667 Köln
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Wir sind eine regional tätige Venture Capital Gesellschaft in und für Köln und die Region. Startups mit innovativen und individuellen Lösungen unterstützen wir mit unserem Know-how und verwirklichen neue Ideen mithilfe von Beteiligungskapital.
Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	1996
Art des Investments	Venture Capital, Co-Venturing, Vernetzung
Geografischer Zielmarkt	Regionaler Schwerpunkt
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	200.000 Euro - 1,5 Millionen Euro
Zielbranchen	Branchenübergreifend
Investitionskriterien	Wir finanzieren, was wir verstehen!



Unternehmensname	neoteq ventures
Ansprechpartner	Herr Simon Schneider, Founding Partner
Email	simon@neoteq.de

2. Ansprechpartner	Herr B.J. Park, Founding Partner
Email	bj@neoteq.de

Anschrift des Unternehmens	neoteq ventures Hohenzollernring 55 50672 Köln
-----------------------------------	--

Email des Unternehmens	info@neoteq.de
-------------------------------	----------------

Kurzbeschreibung des Unternehmens	neoteq ventures ist ein Earlystage Venture Capital Fonds mit Sitz in Köln. Wir investieren in junge Technologie-Startups und unterstützen diese von Anfang an mit Kapital und unserem Know-How.
--	---

Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	2020
Website des Unternehmens	www.neoteq.de
Art des Investments	Venture Capital
Geografischer Zielmarkt	Deutschland Schwerpunkt Rheinland
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	250.000 - 3 Millionen Euro
Fondsgröße	40 Millionen Euro
Zielbranchen	Tech, Digital, Media
Investitionskriterien	Pre-Seed, Seed & Series A

Investor*innenprofil: New Forge



Unternehmensname	New Forge
Ansprechpartner	Herr Alexander Hochgürtel, Partner
Email	alex@newforge.de
2. Ansprechpartner	Herr Rico Hochgürtel, Partner
Email	rico@newforge.de
Anschrift des Unternehmens	New Forge Fliederweg 16 42699 Solingen
Email des Unternehmens	info@newforge.de
Kurzbeschreibung des Unternehmens	New Forge ist der Angel Investor und Partner für junge Tech-Gründer*innen. Wir unterstützen Startups, die mutige Ideen mit neuen technologischen Ansätzen angehen und branchenprägende Unternehmen aufbauen wollen.
Unternehmensstandort	Solingen
Gründungsjahr	2019
Website des Unternehmens	www.newforge.de
Art des Investments	Wagniskapital
Geografischer Zielmarkt	Deutschland, Europa, International
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	50.000 - 150.000 Euro
Zielbranchen	B2B, SaaS, Tech
Investitionskriterien	B2B Tech Geschäftsmodell, technisch herausfordernd, Early Stage (pre-seed, seed, Series A), Entwicklertools, DLT, AI/KI
Portfolio	Bryter, vectornator, hiveMQ, arangoDB, raycast

PIRATE



Unternehmensname	PIRATE GmbH
Ansprechpartner	Herr Manuel Koelman, Co-Founder
Email	manuel@pirate.global
2. Ansprechpartner	Herr Till Ohrmann, Managing Director
Email	till@pirate.global
Anschrift des Unternehmens	PIRATE GmbH Im Mediapark 5 50670 Köln
Email des Unternehmens	info@pirate.global
Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	2010
Website des Unternehmens	pirate.global
Art des Investments	Business Angel
Geografischer Zielmarkt	Europa
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	100.000 Euro
Zielbranchen	Branchenübergreifend
Investitionskriterien	Wir investieren sehr frühphasig (Pre-Seed, Seed) in B2B Software und Services, insb. im Bereich Prozessautomatisierung, Data und NoCode. Wir beteiligen uns aber auch an spannenden Agentur-Modellen mit klarem USP und Skalierungspotential.
Portfolio	how.fm, kitchn, division5, PIRATEx



Unternehmensname	Rotonda Investor Office
Ansprechpartner	Herr Thomas Knaack, Geschäftsführer
Email	thomas.knaack@rotonda.io
2. Ansprechpartner	Herr David Kohnert, Investment Manager
Email	david.kohnert@rotonda.io
Anschrift des Unternehmens	Rotonda Investor Office Salierring 32 50677 Köln
Email des Unternehmens	info@rotonda.io
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Als professioneller Dealflow-Provider unterstützt unser Investor Office institutionelle Investor*innen und Business Angels mit Dealflow, qualifizierten Management und Advisory Services – von Investor*innen für Investor*innen.
Unternehmensstandort	Köln, Düsseldorf, Hamburg, Berlin, Frankfurt, Stuttgart, Nürnberg, München
Gründungsjahr	2017
Website des Unternehmens	www.rotonda.io
Art des Investments	Wagniskapital, Vernetzung
Geografischer Zielmarkt	Deutschland, Österreich, Schweiz
Zielbranchen	Agnostisch
Investitionskriterien	Pre-Seed bis Series A
Portfolio	Siehe Webseite



Unternehmensname	Sparkasse KölnBonn
Ansprechpartner	Herr Andreas Brünjes, Leiter GründerCenter Sparkasse KölnBonn
Email	andreas.bruejjes@sparkasse-koelnbonn.de
2. Ansprechpartnerin	Frau Kanimoli Pavanandarajah, Referentin Wirtschaftsförderung Sparkasse KölnBonn
Email	kanimoli.pavanandarajah@sparkasse-koelnbonn.de
Anschrift des Unternehmens	GründerCenter Köln: Charles-de-Gaulle-Platz 1d, 50679 Köln GründerCenter Bonn: Thomas-Mann-Straße 61, 53111 Bonn
Email des Unternehmens	gruendung@sparkasse-koelnbonn.de
Kontakt des Unternehmens	0221/226-94449
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Beratung, Finanzierung und Begleitung von Existenzgründer*innen, Startups, Unternehmensübernahmen und Beteiligungen
Unternehmensstandort	Köln
Website des Unternehmens	www.sparkasse-koelnbonn.de/gruendung www.facebook.com/gruendercenterkoeln
Art des Investments	Fremdkapital, Öffentliche Förderkredite der KfW/NRW.BANK, Vermittlung von Venture Capital
Geografischer Zielmarkt	Region Köln/Bonn
Zielbranchen	alle
Investitionskriterien	Marktreife

Investor*innenprofil: Spotlight! Ventures



Unternehmensname	Spotlight! Ventures
Ansprechpartner	Frau Sophia Tran, CEO & Founder
Email	sophia.tran@spotlightventures.de
Anschrift des Unternehmens	Spotlight! Ventures Am Hauptbahnhof 6 53111 Bonn
Email des Unternehmens	hello@spotlightventures.de
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Spotlight! Ventures ist eine Investmentplattform für Technologie- und Digitalunternehmen. Wir investieren in mutige Gründerpersönlichkeiten und Teams mit Leidenschaft, Ehrgeiz, Risikobereitschaft, Entschlossenheit und innovativen Ideen. Wir geben deinem Unternehmen eine Bühne und begleiten Dich auf Deinen Weg: from Zero to Hero!
Unternehmensstandort	Bonn
Gründungsjahr	2021
Website des Unternehmens	spotlightventures.de
Art des Investments	Wagniskapital, Beratung & Vernetzung
Geografischer Zielmarkt	International
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	Pre-Seed
Zielbranchen	Tech
Investitionskriterien	Pre-Seed bis Series A, Soft- und Hardware für B2C

Investor*innenprofil: Flossbach von Storch



Flossbach von Storch



Unternehmensname	Flossbach von Storch
Ansprechpartner	Herr Thilo von Stösser, Investment Professional
Email	thilo.vonstoesser@fvsag.com

2. Ansprechpartnerin	Frau Dr. Lirike Neziraj, Head of Corporate Development
Email	lirike.neziraj@fvsag.com

Anschrift des Unternehmens	Flossbach von Storch Ottoplatz 1 50679 Köln
-----------------------------------	---

Kurzbeschreibung des Unternehmens	Flossbach von Storch ist einer der größten bankenunabhängigen Asset Manager in Europa und betreut mit mehr als 300 Mitarbeitern ein Kundenvermögen von über 80 Milliarden Euro.
--	---

Als fester Bestandteil unserer Corporate Development Aktivitäten sind wir stetig an der operativen Weiterentwicklung unseres Hauses interessiert und suchen in diesem Zusammenhang nach ambitionierten Unternehmen, die wir als Investor aktiv begleiten können.

Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	1998
Website des Unternehmens	www.flossbachvonstorch.de
Art des Investments	Venture Capital, Vernetzung
Geografischer Zielmarkt	Deutschland
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	Bis zu 1,5 Millionen Euro pro Investment
Zielbranchen	Tech Startups
Investitionskriterien	Seed und Early Stage aus den Bereichen Enterprise Solutions, Digital Tech & Fin Tech

Investor*innenprofil: Stormbright



Unternehmensname	Stormbright
Ansprechpartner	Herr Niklas Hellemann, Gesellschafter
Email	niklas@stormbright.de
2. Ansprechpartner	Herr Thomas Hellemann, Geschäftsführer und Gesellschafter
Email	thomas@stormbright.de
Anschrift des Unternehmens	Stormbright Ehrenfeldgürtel 82-86 50823 Köln
Email des Unternehmens	hello@stormbright.de
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Kölner Founder und aktive Business Angels mit Scaling- und SaaS-Expertise und einem weitreichenden VC-Netzwerk.
Unternehmensstandort	Köln
Art des Investments	Venture Capital, Convertibles, Beratung, Vernetzung
Geografischer Zielmarkt	International
Zielbranchen	Agnostisch – Aber besonderer Value add bei digitalen SaaS-Modellen mit B2B-Anteil, insbesondere Cybersecurity und EdTech Fokus auf Pre-Seed und Seed-Stages
Portfolio	Charles, Othoz, Emil

STS | VENTURES



Unternehmensname	STS Ventures
Ansprechpartner	Herr Stephan Schubert, Managing Partner
Email	stephan@sts-ventures.de
2. Ansprechpartner	Herr Oliver Kaul
Email	oliver@sts-ventures.de
Anschrift des Unternehmens	STS Ventures Hohenzollernring 16-18 50672 Köln
Kurzbeschreibung des Unternehmens	STS Ventures bündelt alle Business Angel-Aktivitäten des Kölner Serial-Entrepreneurs und erfolgreichen Investors Stephan Schubert.
Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	2012
Website des Unternehmens	www.sts-ventures.de
Art des Investments	Business Angel
Geografischer Zielmarkt	Deutschland, Österreich, Schweiz und Europa
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	Eine typische Anfangsinvestition reicht von 200.000 bis 500.000 Euro mit insgesamt bis zu 5 Millionen Euro pro Unternehmen durch Folgeinvestitionen
Zielbranchen	Technologie, Internet
Investitionskriterien	Ab Seed Phase
Portfolio	Talentspace, JustWatch, Baqend, mailo, ottonova

Investor*innenprofil: TechVision Fonds



Unternehmensname	TechVision Fonds
Ansprechpartner	Herr Björn Lang, Principal
Email	bjoern@tvf.vc
2. Ansprechpartner	Herr Dr. Lars Gussen, Investment Manager
Email	lars@tvf.vc
Anschrift des Unternehmens	TechVision Fonds Markt 45-47 52062 Aachen
Email des Unternehmens	info@tvf.vc
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Der TechVision Fonds (TVF) ist der führende Frühphasen VC-Fonds im westlichen Rheinland. Der TVF ist der dritte Venture-Fonds, der vom Team der S-UBG-Gruppe gemanagt wird und mit 55 € Mio. Fondsvolumen regional in Technologie-Startups investiert. Als einer der erfahrensten Investoren unterstützt der TVF Gründer*innen mit Nähe, Netzwerk, Expertise und ebnet den Weg, um zum nächsten internationalen Category Leader aufzusteigen. Darüber hinaus bietet der TVF über die S-UBG-Gruppe einen einzigartigen Zugang zur „Old Economy“, und jungen Startups damit in der entscheidenden Frühphase den Zugang zu den ersten potentiellen Kunden. Zum Netzwerk gehören über 150 erfolgreiche Unternehmen aus 30 Jahren Beteiligungserfahrung. TVF - Brain Cash Proximity
Unternehmensstandort	Aachen
Gründungsjahr	Gründung des VC Bereichs: 2007 / Gründung des jetzigen TVF 1: 2020
Website des Unternehmens	techvision-fonds.de
Art des Investments	Wagniskapital, Vernetzung, Beratung
Geografischer Zielmarkt	Startup Ökosystem Rheinland
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	300.000 Euro bis 6 Millionen Euro
Fondsgröße	55 Millionen Euro
Zielbranchen	Unser Investment-Fokus liegt auf Software & Plattformen, Digitalisierung, New Mobility, MedTech, BioTech, Material-Science, IoT und allem, was ein gehöriges Maß an Technologie enthält.
Investitionskriterien	Early Stage Startups mit einem gewissen Maß an Technologie
Portfolio	TAXY.IO, CUREOSITY, PROTEMBIS, AICONOMIX, DR.SAM

ts ventures



Unternehmensname	TS Ventures
Ansprechpartner	Herr Tim Schumacher, Unternehmer und Investor
Email	tim@schumacher.me
Anschrift des Unternehmens	TS Ventures GmbH Lichtstrasse 25 50825 Koeln
Email des Unternehmens	info@eyeo.com
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Im Jahr 2001 war Tim Schumacher Co-Founder von Sedo.com, dem weltweit größten Domain-Marktplatz. Seit dem Verkauf des Unternehmens ist Tim als Unternehmer und/oder Investor in verschiedenen Startups aktiv, wurde 2020 vom Bundesverband Deutsche Startups als bester deutscher Investor Ausgezeichnet und hat zuletzt den World Fund ins Leben gerufen - Europas groesster Climate Tech VC. Bei „TS Ventures“ arbeiten Tim und sein Partner Stephan Jacquemot mit herausragenden Unternehmer*innen zusammen und unterstützen sie als Business Angels. TS Ventures investiert Kapital in vielversprechende Tech-Startups und arbeitet auch gerne Seite an Seite mit den Gründer*innen, um gemeinsam erfolgreich zu sein.
Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	2012
Website des Unternehmens	www.schumacher.me
Art des Investments	Business Angel
Geografischer Zielmarkt	International
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	Initialinvestment zwischen 300.000 - 700.000 Euro, bis zu einem Gesamtvolumen von 1 - 1,5 Millionen Euro
Zielbranchen	SaaS, AdTech, Marketplaces, Deep Tech
Portfolio	Ecosia, Zolar, Contractbook, Sastrify, Home, Aklamio Siehe Webseite

Investor*innenprofil: Venista Ventures



Unternehmensname	Venista Ventures
Ansprechpartner	Herr Christian Teichert, CEO
Email	investor@venista.com
Anschrift des Unternehmens	Venista Ventures c/o WeWork Friesenplatz 4 50672 Köln
Email des Unternehmens	investor@venista.com
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Venista Ventures ist ein Pre-Seed-Investor, der ambitionierte Gründer*innen mit visionären Ideen unterstützt, die sich den Herausforderungen von heute und morgen stellen.
Unternehmensstandort	Köln
Website des Unternehmens	venista-ventures.com
Art des Investments	Venture Capital
Geografischer Zielmarkt	Westeuropa und Skandinavien
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	100.000 Euro in Summe pro Firma
Zielbranchen	Tech-driven Enterprise & Consumer Startups
Investitionskriterien	Pre-seed
Portfolio	Charles, Maniko, datazeit, Tropee, Connect Earth, Superjoi, goodloans + siehe Webseite



Unternehmensname	VENPACE
Ansprechpartner	Herr Marnix Roes, Investment Manager
Email	marnix.roes@venpace.com
2. Ansprechpartner	Herr Tizian Hoppen, Investment Manager
Email	tizian.hoppen@venpace.com
Anschrift des Unternehmens	VENPACE Agrippinawerft 22 50678 Köln
Email des Unternehmens	hello@venpace.com
Kurzbeschreibung des Unternehmens	VENPACE ist ein Early-Stage VC Fund und InsurTech-Builder. Gemeinsam mit unseren Fondsinvestoren aus der Versicherungswirtschaft und dem Company Builder crossbuilders setzen wir versicherungsnahe digitale Geschäftsmodelle um und investieren in junge Tech-Startups am Markt.
Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	2021
Website des Unternehmens	www.venpace.com
Art des Investments	Wagniskapital
Geografischer Zielmarkt	Deutschland, Österreich, Schweiz
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	bis zu 500.000 Euro
Zielbranchen	InsurTech, FinTech, B2B, Digital Health, PropTech
Investitionskriterien	Pre-Seed bis Seed-Investments in Technologie-Startups, die für Versicherer, ihren Partnern und ihre Kunden einen Mehrwert schaffen.
Portfolio	ICO-LUX, Ninebarc, DeinePflege.de, FINABRO, Calingo, Erste Hausverwaltung

Investor*innenprofil: Volksbank Köln Bonn



Unternehmensname	Volksbank Köln Bonn
Ansprechpartner	Herr Jörg Wupper
Email	joerg.wupper@volksbank-koeln-bonn.de
2. Ansprechpartnerin	Frau Marion Poschen
Email	marion.poschen@volksbank-koeln-bonn.de
Anschrift des Unternehmens	Volksbank Köln Bonn Hohenzollernring 31-35 50672 Köln
Email des Unternehmens	info@volksbank-koeln-bonn.de
Kurzbeschreibung des Unternehmens	Die Volksbank Köln Bonn hilft als regionale Genossenschaftsbank im Rheinland Startups in allen Fragen rund um die Finanzierung ihres Unternehmens. Als regionale Volksbank ist sie in ihrem Geschäftsgebiet stark vernetzt. Zu ihrem Verbund zählen unter anderem die DZ Bank, die R+V Versicherung und die Union Investment, die ein großes Know-how bieten, auf das die Bank zurückgreifen kann. Auch in der Zukunft möchte die Volksbank Köln Bonn eng mit jungen Startups zusammenarbeiten und ständig ihre Kompetenzen anpassen, um den Anforderungen ihrer Kund*innen gerecht zu werden.
Unternehmensstandort	Köln, Bonn & Rhein-Sieg
Gründungsjahr	1867
Website des Unternehmens	www.volksbank-koeln-bonn.de
Art des Investments	Kredit, Beratung, Vernetzung, Zugang zu öffentlichen Mitteln (Kreditmittel, Zuschüsse und Zugang zu Mezzanine-Kapital)
Geografischer Zielmarkt	Regional (Köln, Bonn & Rhein-Sieg)
Zielbranchen	alle

xdeck.



Unternehmensname	xdeck VC
Ansprechpartner	Herr Dr. Dennis Zeiler, Sr. Investment Manager
Email	dennis.zeiler@xdeck.de

2. Ansprechpartner	Herr Dr. Markus Gick, Partner
Email	markus.gick@xdeck.de

Anschrift des Unternehmens	xdeck VC Vitalisstraße 67 50827 Köln
-----------------------------------	--

Kurzbeschreibung des Unternehmens	xdeck VC ist ein Pre-Seed VC-Fonds, der auf der existierenden xdeck-Accelerator-Infrastruktur aufbaut. Wir investieren bevorzugt in B2B Tech-Startups und bringen neben der finanziellen Unterstützung eine tiefgehende, an individuellen Startup-Bedarfen orientierte operative Expertise sowie ein großes B2B-Netzwerk ein.
--	---

Unternehmensstandort	Köln
Gründungsjahr	2021
Website des Unternehmens	www.xdeck.vc
Art des Investments	Wagniskapital
Geografischer Zielmarkt	Europa mit Fokus auf Deutschland, Österreich, Schweiz
Höhe des möglichen Investitionsvolumens	Bis zu 1 Million Euro initial
Fondsgröße	30 Millionen Euro
Zielbranchen	Branchen-agnostisch
Investitionskriterien	Team, Technologie, Traktion, Timing, Terms
Portfolio	Floy, Vytal, Specter Automation, Kertos, Sunhat

KÖLNBUSINESS WIRTSCHAFTSFÖRDERUNG

Du planst, ein eigenes Unternehmen zu gründen? Nur Mut! Köln ist die Heimat von über 500 Startups sowie einer Vielzahl von Financiers, Inkubatoren, Acceleratoren, Corporates und Crowdfunding-Initiativen. Dieses weitreichende und einmalige Startup-Ökosystem bietet Gründer*innen den idealen Nährboden für frische und innovative Geschäftsideen. Auf dem Weg in die Selbstständigkeit steht dir die Startup Unit von KölnBusiness als starke Partnerin zur Seite. Durch ihre engen Kontakte in die Kölner Startup-Szene weisen dir unsere erfahrenen Gründungsberater*innen den Weg in das hiesige Ökosystem und informieren dich im Rahmen der Beratung über alle Fragen, die dich im Zuge der Existenzgründung beschäftigen – individuell, zielführend und mit Weitblick. Als Wirtschaftsförderungsgesellschaft der Stadt Köln bleibt die

Startup Unit von KölnBusiness dabei stets neutral und ohne eigenes wirtschaftliches Interesse. All unsere Beratungsleistungen sind für dich kostenlos. Unter anderem bieten wir dir:

- individuelle Gründungs- und Fördermittelberatung
- Feedbackrunden zu Pitchdecks
- Unterstützung bei der Suche nach Investor*innen oder Finanzierungsmöglichkeiten
- Unterstützung bei der Suche nach Flächen (z.B. in Coworking Spaces)
- Hilfe bei der Präsentation auf Messen, bei Events und Pitch-Wettbewerben
- Unterstützung bei der Suche nach Fachkräften, beim Marketing und bei der Internationalisierung

Als Netzwerkerin bringen wir dich mit allen relevanten Akteuren und Playern am Standort zusammen. Zum Beispiel bei unsere regelmäßigen Netzwerkveranstaltungen und Events. Dabei ist für uns unerheblich, in welcher Phase sich dein Startup befindet: Die Gründungsberater*innen der Startup Unit von KölnBusiness begleiten und unterstützen dich von der ersten Idee bis zum fertigen Produkt. Gemeinsam führen wir dich zur sicheren Existenz.

Noch Fragen?

Na, dann ruf uns gerne an unter **0221-99501-221** oder schick uns eine E-Mail an **startup@koeln.business**

Deine Startup Unit von KölnBusiness



>>FIT FOR INVEST<<

Mit »Fit for Invest« erhalten Gründungsteams der Kölner Hochschulen einen Einstieg in das Thema Finanzierung. Der hochschulübergreifende »Fit for Invest«-Booster des Gründungsservices begleitet Gründungsteams dabei, Klarheit über den passenden Finanzierungsweg zu erhalten und diesen gezielt zu gehen. Beratung und Coaching durch die Gründungsservices gehen einher mit themenspezifischen Vorträgen von Investor*innen und Fachleuten mit Finanzexpertise. Praxisnahe Workshops gehen bedarfsorientiert in die Tiefe und bieten den Gründungsteams einen individuellen Bezug. Folgende Finanzierungsthemen stehen im Fokus:

- Förderprogramme
- Banken und Förderkredite
- Business Angel Finanzierung
- Venture Capital
- Crowdfunding/Crowdinvesting

Während Vorträge einen inhaltlichen Überblick geben, bieten Workshops die Möglichkeit, das Thema mit Fachleuten individuell zu vertiefen und ein konkretes Feedback zu bekommen. Durch den »Fit for Invest«-Booster sollen folgende Fragen beantwortet werden:

1. Welche Finanzierungsformen gibt es?
2. Welche sind davon für mich geeignet?
3. Was sind die weiteren Schritte in Richtung einer erfolgreichen Anschlussfinanzierung?

Dadurch wird die Erfolgsaussicht innovativer Startups im Anschluss an ihre Zeit an der Hochschule erhöht. Über das »Fit for Invest«-Netzwerk erhalten ausgewählte Teams zudem die Möglichkeit, mit Investor*innen in Kontakt zu treten. Es werden unter anderem Netzwerkevents, Pitchver-

anstaltungen, Investorendinner und Talkrunden, bei denen das Kölner Gründungsökosystem zusammenkommt und persönliche Beziehungen aufgebaut werden können, durchgeführt. Hier werden bestehende Aktivitäten in der Region einbezogen. Gemeinsam mit den »Fit for Invest«-Netzwerk-Mitgliedern aus Gründerszene, Wirtschaft, Politik und Gesellschaft treiben die Kölner Hochschulen das Thema Entrepreneurship und Gründungsförderung in der Region voran und machen den Standort für Startups und Investierende attraktiv.

Lass uns in Kontakt bleiben und gemeinsam die Region Köln zur Top Adresse für Gründungen machen!

Du erreichst uns per E-Mail unter kontakt@fitforinvest.de oder telefonisch unter **0221/ 8275-5316**

IHK Köln

„Wir Expert*innen vom **Team Startups & Gründung** der IHK Köln helfen Startups, Gründer*innen und jungen Unternehmen, schneller, stärker und erfolgreicher zu gründen und ihr Geschäft aufzubauen. Wir beraten in allen Gründungsphasen von der Geschäftsidee an bis zum Markteintritt, Wachstum und zur Internationalisierung. Unser Vorteil ist unsere Unabhängigkeit von eigenem Profit. So können wir jede Gründerin und jeden Gründer persönlich, individuell und unentgeltlich mit unserem Wissen und unserer Erfahrung unterstützen. Das Know-how unserer Spezialist*innen geht über betriebswirtschaftliche Fragen weit hinaus und umfasst zum Beispiel auch Fachgebiete wie Recht und Steuern.“

Kurz und knapp auf einen Blick:

- Beratung, Feedback, Tipps und Tools
- In allen Gründungsphasen von Ideation über Startup bis Growth und Going International
- In allen gründungswichtigen Themen einschließlich Finanzierung, Förderung, Recht, Steuern
- Persönlich, individuell und unabhängig.

Finanzierung und Fördermittel sind die Kernthemen aller Gründungsvorhaben. Daher steigen wir gerne so früh wie möglich in die Planungen der Startups ein, indem wir zum Business Model, Ertragsmodell, Pitchdeck oder zur Strategie beraten und Feedback geben. Darüber hinaus unterstützen wir auch mit Hilfe online verfügbarer Tools, wie der Gründungswerkstatt NRW und unserem Finanztool für die Finanzplanung.

Auch Startups sollten sich zudem die Frage stellen, ob **Förderdarlehen und Zuschüsse** für das eigene Vorhaben in Frage kommen. Innovativ zu sein bedeutet nicht automatisch, nur auf Venture Capital von Investor*innen zählen zu können. Wir geben einen individuellen Überblick über alle sinnvollen Optionen!

Doch auch im Thema **Venture Capital** unterstützen wir Startups dabei, Investor*innen für sich zu gewinnen. So treiben wir zum Beispiel mit der KölnBusiness Wirtschaftsförderungs-GmbH die Entwicklung des Investorennetzwerks voran, auch mit dieser Broschüre für das Matching von Startups und Investor*innen.

Fragen?

Ruft uns an unter
0221-1640-4567
oder schickt uns eine E-Mail an
startup@koeln.ihk.de

**Euer Team Startups & Gründung der
IHK Köln**



COLOGNE INVESTORS GUIDE, 2022

Herausgeber

KölnBusiness, IHK Köln, >>Fit for Invest<<

Internet

www.koeln.business

www.ihk-koeln.de

www.fit-for-invest.de

Kontakt

KölnBusiness Wirtschaftsförderung

Börsenplatz 1

50667 Köln

startup@koeln.business

Gestaltung

Steffi Krohmann

© Covermotiv

Getty Images/Moment/Matteo Colombo

Foto Henriette Reker

Stadt Köln

Alle weiteren Bilder sind Eigentum der abgebildeten Personen.

Die Rechte an den Inhalten liegen bei den Herausgebern.

Die Inhalte dürfen weder ganz noch in Teilen ohne ausdrückliche Erlaubnis verwendet, adaptiert oder vervielfältigt werden.