

IHRE PERSÖNLICHE CHECKLISTE FÜR IHR GRÜNDUNGSVORHABEN

Ermitteln Sie Ihren individuellen Beratungs-, Qualifizierungs- und Informationsbedarf, indem Sie **für sich selbst** die folgenden Fragen beantworten. Diese Checkliste erleichtert Ihnen auch das Ausfüllen des "Fragebogens für Existenzgründer/innen" und die Vorbereitung auf ein Beratungsgespräch.

Für Existenzgründerinnen und -gründer

1. Persönliche / fachliche	>	Welche Fähigkeiten besitze ich, um ein
Voraussetzungen	ĺ	Unternehmen zu führen?
Toradood.Eurigon	>	
		meine Selbstständigkeit aus?
	>	Besitze ich ausreichende kaufmännische/
	ľ	betriebswirtschaftliche Kenntnisse?
	>	Habe ich Branchenerfahrung?
	>	Kenne ich die zeitlichen Belastungen, die auf
		mich zukommen und kann ich diese mit
		meinen familiären Verpflichtungen
		vereinbaren?
	>	Wird mich meine Familie unterstützen und das
		Vorhaben und die zeitlichen, finanziellen und
		emotionalen Belastungen mittragen?
2. Gründungskonzept/ Marktchancen	>	Welche Dienstleitungen/Produkte will ich
		anbieten?
	>	Kenne ich den Bedarf für meine
		Dienstleistung/mein Produkt?
	>	Wie groß ist der Markt für mein Angebot?
	>	Wie sind die Marktaussichten?
	>	Welche Kundengruppen (Zielgruppen) will ich
		ansprechen?
	>	Wie beschreibe ich den "typischen" Käufer?
	\triangleright	Sind mir Marketingmethoden geläufig, um
		meine Kunden anzusprechen / zu gewinnen?
	\triangleright	Kann ich meine Dienstleistungen/Produkte
		überzeugend darstellen/anbieten?
3. Wettbewerbssituation	>	Kenne ich meine Mitbewerber am Markt?
		Kenne ich die Preise meiner Mitbewerber?
		Was unterscheidet mich von der Konkurrenz?
		Welche Vertriebs-/Verkaufsmethoden
		praktizieren meine Konkurrenten?
4. Standortwahl	>	Welchen Anforderungen muss der Standort
		genügen?
		Kenne ich geeignete Standorte?
		Gibt es genügend Kundschaft am Standort?
	\triangleright	Wie ist die Verkehrsanbindung meines
		Standortes?
	>	Wie hoch sind die Gesamtkosten (Miete/
		Kauf)?





5. Räume/Flächen	>	Kenne ich die marktüblichen Preise für
		Büroräume oder Gewerbeflächen, die ich benötige?
	>	Habe ich mich bereits erkundigt, ob es
		kommunale Einrichtungen (z.B.
		Gewerbeparks) gibt, in die ich mich günstig
		einmieten kann?
		Kenne ich flexible Bürolösungen?
6. Genehmigungen	>	J 1
		Brauche ich für mein Unternehmen besondere
T. Davidson		Genehmigungen?
7. Rechtsform	>	Will ich mein Unternehmen allein als Ein-
		Personen-Unternehmen oder mit Partnern
	_	realisieren? Welche Rechtsform ist für mich die
		Welche Rechtsform ist für mich die zweckmäßigste?
8. Rentabilitätsvorschau	>	Habe ich an alle Kosten – auch private -
o. Nontabilitatovoi soliau	_	gedacht?
	>	Kann ich mit meiner Unternehmung
		ausreichende Erträge erzielen?
	>	Wie hoch ist mein Mindestumsatz, um alle
		anfallenden Kosten zu decken?
	>	Habe ich meine Verkaufspreise markt- und
		ertragsorientiert kalkuliert?
9.Finanzierung/Öffentliche Förderung		Habe ich meinen Kapitalbedarf bereits ermittelt?
		Ist meine Liquidität jederzeit gesichert?
		Wie viel Eigenkapital steht mir zur Verfügung?
		Welche Sicherheiten kann ich anbieten?
	>	Wie kann ich mir das notwendige
	_	Fremdkapital beschaffen?
	~	Habe ich mich bereits über öffentliche Fördermittel informiert?
10. Versicherungen	<i>A</i>	Welche Versicherungen benötige ich für
iv. versicherungen		meinen Betrieb?
	>	Welche privaten Versicherungen sollte ich
		berücksichtigen?
	>	Was habe ich bei meinen bisherigen
		Sozialversicherungen zu berücksichtigen?
	>	Wie sieht es mit der Altersversorgung aus?

Falls Sie nicht auf alle Fragen direkt eine Antwort gefunden haben,

wenden Sie sich an das Gründungsberatungsteam der KölnBusiness Wirtschaftsförderungs-GmbH Telefon: 0221/99501-0

E-Mail: startercenternrw@koeln.business

